

**SWP and NTFP Sectors Support
Success Story
(October 2002)****FOREST Project NTFP Partners Report New
Sales as a Result of Participation in
International Trade Shows**

In order to promote NTFP products sales in Russia and internationally, FOREST Project has sent members of its partner associations to the 'Natural Products Expo Asia 2002' (Hong Kong, May 2002) and 'Health Ingredients Trade Show' (Paris, September 2002). Since returning, project partner association 'Region 7' has reported considerable results including finding new markets for their products, understanding which specific products are in demand at the international markets and in what form, finding potential partners, and getting to know the existing up-to-date processing technologies.

As a result of the association's actively following the leads from the two trade shows, it established business ties and signed an acceptance contract with a British company on starting honey shipments in May 2003 in the amount of 300 metric tons per year for a three year period. The total estimated value of the contract is about \$900,000. In addition:

- A Spanish based company demonstrated satisfaction with the Siberian Ginseng and Lingonberry extract samples provided. By the end of this year, a contract is expected to be signed for the purchase of 21 metric tons of Siberian Ginseng to be delivered in 2003.
- A German company has come up with a business proposal on purchasing 32 metric tons of Siberian Ginseng through the association.
- A Hungary based company has demonstrated interest in purchasing various herbal tea brands, and Region 7 is currently in the process of developing a business proposal on those.

Region 7 serves as an excellent example of a partner who makes the most of opportunities provided to it by the FOREST Project.

Contact Information

**Andrey Dudko – NTFP and SWP Component
Leader**
adudko@forestproject.ru

**Поддержка отраслей глубокой
переработки древесины и
недревесных продуктов леса
История успеха
(Октябрь 2002)****Партнеры проекта «ФОРЕСТ» в области НПЛ
говорят о новых экономических
возможностях вследствие своего участия в
международных выставках-ярмарках при
поддержке проекта**

Содействуя росту продаж продукции из НПЛ в России и за рубежом, проект «ФОРЕСТ» отправлял делегации в составе представителей своих ассоциаций-партнеров на международные выставки «Natural Products Expo Asia 2002» (Гонконг, май 2002 г.) и «Health Ingredients» (Париж, сентябрь 2002 г.). По возвращении один из партнеров проекта –



ассоциация «Регион 7» добилась значительного успеха с точки зрения нахождения рынков сбыта для своей продукции, понимания того, какая продукция востребована за рубежом и в какой форме, нахождения потенциальных партнеров и знакомства с новейшими технологиями переработки НПЛ.

Активно отработывая контакты, привезенные с двух выставок, ассоциация установила деловые связи и заключила акцентуальный договор с британской компанией на поставку меда, начиная с нового урожая мая

2003 года, в количестве 300 тонн в год на протяжении трех лет. Примерная стоимость этого контракта оценивается в 900 тысяч долларов США. Кроме того:

- Компанию из Испании полностью удовлетворило качество образцов элеутерокока и экстракта брусники, представленных «Регионом 7». К концу этого года планируется заключение контракта на приобретение 21 тонны элеутерокока, поставки которого будут осуществлены в 2003 году.
- Немецкая компания выступила с деловым предложением о закупке 32 тонн элеутерокока через ассоциацию.
- Находящаяся в Венгрии компания проявляет активный интерес к различным сортам травяного чая, и «Регион 7» разрабатывает соответствующее деловое предложение.

«Регион 7» - отличный пример того, как партнер может максимально использовать возможности, предоставляемые проектом «ФОРЕСТ».

Контактная информация

**Андрей Дудко – недревесные продукты
леса и глубокая переработка древесины,
лидер компонента**
adudko@forestproject.ru